



...dacă vrei, cu adevărat, un ziar de lux
ABONEAZĂ-TE LA BURSA!

Citește ofertele noastre pentru 2014 în pagina 6



■ Brise Group: "Exporturile de rapită vor crește și vor pune presiune pe preț"
PAGINA 4

■ Rogozin, Rusia: "Domnilor români, vă vom explica cine sunteți"
PAGINA 3

■ Raport al Blocului Național Sindical: "Reforma din piața muncii a crescut numărul persoanelor inactice"
PAGINA 11

■ Banca Transilvania atribute 9,8 milioane de acțiuni salariaților
PAGINA 14



GRAM AUR = 132,9051 RON

FRANC ELVEȚIAN = 3,6342 RON

EURO = 4,4295 RON

DOLAR = 3,2059 RON

Mișu Negrițoiu vrea să taie cheltuielile ASF, ca să poată reduce comisioanele

● "Nu am venit aici pentru bani", spune președintele ASF, dar ține salariul la secret ● "Sunt prea mulți șefi în ASF" ● "Piața RCA și piața CASCO au fost deformate" ● "Ne propunem o dublare a ponderii finanțării nebancare în economie"

Reducerea taxelor și comisioanelor este un obiectiv, ne-a declarat, vineri, Mișu Negrițoiu, noul președinte al Autorității de Supraveghere Financiară, la finalul unei conferințe în care a anunțat un program de tăiere masivă a cheltuielilor ASF și o reorganizare a instituției.

Până acum, ASF a preferat să facă „promoții” pentru anumite taxe, pentru perioade determinate de timp. După ce, la începutul anului, Duane Butcher, înscărunțat cu afaceri al SUA în România, a spus că piața noastră de capital este una dintre cele mai scumpe din Europa Centrală și de Est, din cauza comisioanelor percepute atât de BVB, cât și de ASF, Autoritatea a demarat un program pilot de reducere a unor tarife, pentru șase luni.

Mișu Negrițoiu ne-a declarat că aceste promoții vor fi reevaluate la finalul perioadei de șase luni. „Avem un program de reducere masivă a cheltuielilor ASF care să ne permită să scădem taxa de piață și comisioane”, ne-a spus domnia sa, adăugând: „Comisioanele pieței vin și din chel-



Mișu Negrițoiu

tuieli operaționale și eu cred că acolo va trebui să umbliăm”.

Potrivit lui Mișu Negrițoiu, ASF va intra într-un proces de realiniere și ajustare, având ca obiective reducerea substanțială a cheltuielilor cu personalul și îmbunătățirea performanței angajaților.

„Acest proces presupune refacerea organigramei și redefinirea atribuțiilor direcțiilor și departamentelor până la redefinirea pozițiilor de execuție”, a spus Mișu Negrițoiu.

Potrivit președintelui ASF, restructurarea va privi în principal funcțiile de conducere și în special pe

cele de middle management.

„Sunt prea mulți șefi în ASF”, a spus Negrițoiu.

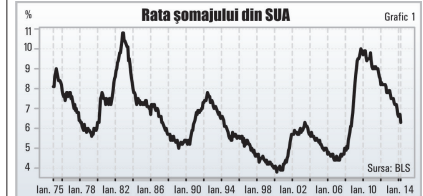
Domnia sa a precizat că, la nivelul Consiliului ASF, a fost operată deja o reducere substanțială a salariilor: „Am aliniat salariile Autorității sub cele din autoritățile similare. Ne încadrăm, legal, sub salariile din BNR”.

Mișu Negrițoiu a precizat că are cea mai mare scădere de salariu, fără să ofere cifre, însă ulterior a spus că, de fapt, nu știe ce salariu va avea.

„Eu am cea mai mare scădere (a salariului — n.r.), dar nu vă dau procent. Eu nu vreau să intru în jocul cifrelor”, a afirmat domnia sa, adăugând: „Nu am niciun salariu, nu am discutat niciun salariu când mi s-a făcut propunerea, nu am discutat niciun venit, nici nu știu dacă am un contract, am doar un mandat de la Parlament. Am o misiune politică, nu am venit pentru bani. Am venit să fac un lucru pentru piață, pentru țară, dacă veți.”

ADINA ARDELEANU
(continuare în pagina 3)

Federal Reserve împiedică restructurarea pieței muncii din SUA



Piețele au fost luate prin surprindere de ultimele cifre oficiale din Statele Unite privind evoluția numărului angajaților și cel al șomerilor. Rata șomajului a scăzut peste așteptări în aprilie 2014, până la 6,3% (vezi grafic 1), după ce s-a menținut la circa 6,7% în ultimele patru luni, în condițiile în care numărul locurilor de muncă nu create a fost de 288 de mii.

Imagina optimistă a pieței muncii din SUA i-a determinat pe doi jurnaliști Bloomberg, Simon Kennedy și Ilan Kolet, să scrie despre stabilizarea economiei mondiale și trecerea ei în ceea ce autorii numesc „Marea Moderație 2.0”.

Impresionant, probabil, de această prognoză, un alt jurnalist Bloomberg, C. Thompson, ne îndeamnă să ne amintim acest moment, când „am aflat pentru prima dată că ne îndreptăm către o perioadă de prosperitate și liniște”.

Dar chiar au depășit Statele Unite

criza declanșată cu peste cinci ani în urmă? Pentru răspuns trebuie să trecem dincolo de titlurile optimiste din presă și mai adânc în bazele de date de la BLS (n.a. Bureau of Labor Statistics, institutul oficial de statistică al SUA).

Acolo găsim rezultatele celor două sondaje pe baza cărora se determină numărul locurilor de muncă nu create (sondajul la nivelul com-

paniilor) și rata șomajului (sondajul la nivelul gospodăriilor populației).

Conform datelor din sondajul la nivelul gospodăriilor, numărul persoanelor care au ieșit din forța de muncă în aprilie 2014 a fost de aproape un milion (988 de mii), iar totalul a depășit 92 de milioane (vezi grafic 2). Rata de participare a populației civile neinstituționalizate în cadrul forței de muncă a scăzut până la 62,8%, cel mai redus nivel din martie 1978.

(continuare în pagina 14)

Referendum cu violențe în Ucraina

Referendumul pentru independența din sud-estul Ucrainei - organizat ieri, în regiunile Donețk și Lugansk, s-a desfășurat pe fondul unor lupte violente între insurgenți și forțele de securitate locale. Referendumul a fost criticat de SUA, UE și Ucraina.

Forțele de auto-apărare locale au întârziat securitatea în regiune, cu ocazia referendumului, temându-se că autoritățile de la Kiev vor boicota scrutinul, conform Russia Today.

Trupele guvernamentale bombardau baricadele aparate de separații pro-rus, la periferia orașului Donețk, aflat în stare de război în ultima perioadă.

La ora 12:30 (ora Moscovei) prezența la vot la referendumul privind statutul regiunii Donețk a depășit 30%, conform președintelui Comisiei Electorale Centrale a Republicii Populare Donețk, Roman Liaghin.

În Lugansk, 22% dintre votanți s-au prezentat la urne la două ore după deschiderea secțiilor de votare. Conform presei internaționale, mai multe persoane au încercat să fure buletinele de vot dintr-o secție din Lugansk. Reprezentantul rebelilor din regiune, Vasili Nikitin, a afirmat că a fost vorba despre o încercare de provocare, însă persoanele în cauză au fost oprite la timp.

Totodată, în Sloviansk au fost reluate violențele, după ce, chiar înainte de începerea referendumului a fost atacat un punct de control al separațiilor. În oraș s-au auzit numeroase explozii și focuri de armă.

Referendumul a fost organizat de separațiiștii proși în pofida împotrivirii guvernului de la Kiev, a comunității internaționale și chiar a președintelui rus Vladimir Putin. (V.R.)

SE PREGĂTEȘTE "UNIREA" CU PATRIA CREDIT?

Nextebank vrea să cumpere alte instituții financiare

● Nicolae Surdu, fost CEO al Băncii Carpatica, propus în Consiliul de Administrație al băncii

Noul acționar majoritar al Nextebank, Emerging Europe Accession Fund (EEAF), vrea să mândateze conducerea băncii să analizeze eventuale achiziții de linii de afaceri bancare, precum și cumpărări de sau fuziuni cu alte instituții financiare, potrivit unui convocator de Adunare Generală Extraordinară a Acționarilor (AGEA).

EEAF, care a anunțat, săptămâna trecută, că a finalizat preluarea Nextebank la sfârșitul lunii aprilie, după ce a primit aprobarea din partea Băncii Naționale a României (BNR), a solicitat completarea ordinii de zi a respectivei adunări generale cu un punct care prevede mandatarea Consiliului de Administrație și a Comitetului Executiv al instituției de credit să evalueze piața

financiar - bancară din țara noastră "din perspectiva oportunităților de achiziționare a unor active și/sau operațiuni complementare celor ale băncii, precum potențialele achiziții de portofolii performante de credite IMM sau persoane fizice, achiziții ale unor linii de afaceri bancare sau achiziții de instituții financiare sau fuziuni cu instituții financiare”.

Conducerea Nextebank ar urma să fie împuternicită ca, în cazul în care identifică astfel de oportunități, să desfășoare toate acțiunile necesare, care includ, printre altele, contractarea de consultanți independenți, semnarea de scrisori de intenție și acorduri de confidențialitate, potrivit convocatorului. (ALEXANDRU SÂRBU)

(continuare în pagina 14)

GHEORGHE PIPEREA:

“Unele bănci își șantajează clienții”

- “Acestea interzic consumatorilor să-și angajeze anumiți avocați”
- “Libertatea economică a celui puternic eșuează în terorism contractual”

Există bănci pe piața noastră care-și șantajează clienții impunându-le să nu colaboreze cu anumiți avocați, potrivit profesorului universitar Gheorghe Piperea, doctor în drept.

Domnia sa ne-a declarat: “Sunt bănci în piață care spun clienților următorul lucru: “Dacă vrei să nu ai un coșmar timp de 20 de ani (n.r. durata creditului pentru care cele două părți au o relație contractuală) cu mine ca bancă, și cu sunt puternică, atunci nu vii cu X avocat să te asiste, nu lucrezi cu el”.

Gheorghe Piperea a spus, în cadrul celor de-a zecea ediții a Conferinței “Dreptul Afacerilor”, că există foarte multe contracte încheiate pe 25-30 de ani în care sunt introduse clauze atât de dure încât se vorbește despre un tip special de șantaj, incriminat de lege. Avocatul Piperea a făcut referire, în special, la restructur-



Gheorghe Piperea

rire din sistemul bancar, subliniind: “În realitatea acestor ani, libertatea economică a celui puternic eșuează în terorism contractual. Când există o persoană care domină și-și pune la viață violența economică. (...) Putem vorbi și despre un tip special de șantaj,

mai soft, cum ar fi acordarea posibilității clienților de a nu-și plăti creditul timp de doi ani, însă, după aceea, toate clauzele abuzive vor fi cimentate, dobânda va fi majorată, penalitățile vor fi foarte mari, garanțiile crescute etc.”.

Contractele despre care vorbește domnul Piperea sunt încheiate, în general, pe termen lung și prevăd clauze penale excesive față de potențialul prejudiciu pe care partea puternică l-ar putea avea în urma executării contractului.

“Deși, teoretic, contractul înseamnă libertate, reprezentând un acord de voință liberă între două părți, în prezent, există o multitudine de contracte în care intervine terorismul contractual, partea slabă depinzând de partea puternică.”

EMILIA OLESCU
(continuare în pagina 13)

“Gefco își continuă expansiunea în Rusia și Orientul Mijlociu”

● “Tranzitam Ucraina fără probleme, cu 40-50 de camioane pe săptămână” ● “Clienții Gefco nu mai investesc în Ucraina”

(Interviu cu Tolga Oran,

director comercial Gefco pentru Europa Centrală, Țările Balcanice, Turcia și Orientul Mijlociu)



Tolga Oran

Situația din Ucraina nu-i determină pe reprezentanții Grupului Gefco să renunțe la planurile de extindere în zona de est, după cum ne-a spus Tolga Oran, director comercial Gefco pentru Europa Centrală, Țările Balcanice, Turcia și Orientul Mijlociu. Potrivit domniei sale, din punct de vedere operațional, compania nu are probleme în regiunea respectivă. “Sigur că situația din Ucraina afectează mediul investi-

țional. Clienții Gefco nu mai investesc în Ucraina. Nu știm cât va mai dura ediția a Conferinței din Ucraina cu marfă care trebuie să ajungă în Rusia, cu 40-50 de camioane pe săptămână. Deocamdată granițele nu s-au închis. (...) Nu știu cum se va termina situația cu Ucraina, dar Rusia și UE au strânse relații comerciale. Sunt două piețe mari care au nevoie unele de altele, iar companiile europene au afaceri serioase în Rusia. Sigur că afacerile au de suferit din cauza situației cu Ucraina, dar nu estimăm că situația se va agrava. Rusia este foarte orientată către afaceri și cu companii mari, serioase în Europa. Noi ne continuăm afacerile și strategia de extindere”. (ALEXANDRU SÂRBU)

Reporter: Am trecut, conducerea Gefco anunța că România este rampa de dezvoltare a afacerilor companiei în Rusia și Orientul Mijlociu. Vă mențineți strategia în contextul situației din Ucraina?

Tolga Oran: România are o poziție geografică foarte bună. Este aproape de Rusia, Turcia și Orientul Mijlociu, zone în care noi vrem să ne extindem activitatea. România are forță de muncă mai ieftină decât alte țări din regiune și mai bine pregătită. Noi, în continuare, vrem să ne extindem în est și nu renunțăm la aceste

planuri. Din punct de vedere operațional nu avem probleme. Sigur că situația din Ucraina afectează mediul investițional. Clienții Gefco nu mai investesc în Ucraina. Nu știu cât va mai dura conflictul, dar noi continuăm să tranzitam Ucraina cu marfă care trebuie să ajungă în Rusia, cu 40-50 de camioane pe săptămână. Deocamdată granițele nu s-au închis.

A consemnat
ALINA TOMA VEREHA
(continuare în pagina 2)



519484913400121 05179