



Eco-Economie
SUPLIMENT GRATUIT
AL ZIARULUI BURSA

■ Mediul de afaceri se opune, momentan, oricăror creșteri de taxe **PAGINA 3**
■ Reformă radicală propusă de Claudiu Năsui: 13 tăieri bugetare cu impact major **PAGINA 3**

■ TradeVille: 2Performant Network - început de an cu provocări **PAGINA 9**
■ Eurovision: un nou record de audiență și o explozie de popularitate în mediul digital **PAGINA 10**

■ Japonia: Lege privind inteligența artificială - fără pedepse, accent pe prevenție și reglementare

PAGINA 10

GRAM AUR = 473,9693 RON

FRANC ELVEȚIAN = 5,4157 RON

EURO = 5,0667 RON

DOLAR = 4,4924 RON

Sistemul te ridică, Sistemul te coboară!

BURSA **Cornel Codiță**

"Fenomenul Georgescu" înseamnă, înainte de orice, o schimbare radicală, structurală, de vocabular. Politica post-decembristă din România s-a constituit în jurul a două "limbi de lemn" care o înlocuiau pe cea veche, a revoluționului. Organizată în jurul termenului "Reforma", cuvântul "mășină" care spunea orice despre orice, care ținea buzele politice pentru orice partid, ținea buzele de explozii și de prafuri.



Întrebarea pe care am pus-o recent, "Cu ce ne-am ales?" ("BURSA" 28.05.), are vocația de a deschide un șanțier. De cunoaștere și de înțelegere. S-au întâmplat "lucruri" în politica de la noi și, deci, are sens să te întreb "ce rămâne de pe urma lor?". În plus, invită la o utilizare recurentă. Este o întrebare pe care pop, uneori chiar trebuie, să ți-o pu de mai multe ori, după intervale mai lungi sau mai scurte de reflecție, după noi experiențe acumulate. Hic și nu-mai pentru că obligă la constatarea, oricum deconcentrată, că răspunsurile sunt mereu altele, nu se epuizează deloc cu una, cu două. Iar unele dintre ele sunt de-a dreptul surprinzătoare. Nu începe îndoielă, cea mai remarcabilă dintre particularitățile acestor alegeri este ceea ce voi numi, în conti-

nuare, "Fenomenul Georgescu". Nu este vorba aici de spre omul-personaj, ci de spre impactul lui, social și politic.
"Fenomenul Georgescu" înseamnă, înainte de orice, o schimbare radicală, structurală, de vocabular. Politica post-decembristă din România și-a constituit treptat o nouă "limbă de lemn" care o înlocuiau pe cea veche, a revoluționului. Organizată în jurul termenului "Reforma", cuvântul "mășină" care spunea orice despre orice, care ținea buzele politice pentru orice partid, ținea buzele de explozii și de prafuri.

(continuare în pagina 8)

Economia subterană mondială atinge 12,5 trilioane de dolari - 11,8% din PIB-ul lumii

Activitatea de business care se ascunde în umbră generează venituri de trilioane de dolari în fiecare an, iar valoarea economiei subterane globale este estimată la 11,8% din PIB-ul lumii, respectiv 12,5 trilioane de dolari, conform unei analize realizate de compania de consultanță EY.

Cifra este egală cu economia Germaniei, Japoniei și Indiei la un loc, potrivit sursei menționate.

Raportul EY Global Shadow Economy 2025, citat de visualcapitalism.com, a evaluat economia subterană din 131 de țări prin abordare bazată pe cererea de valută, respectiv modelele de utilizare a numerarului în diferite țări.

Economia "din umbră" se referă la activități ilegale, "neoficiale" și subterane. Aceasta poate include pe oricine - de la vânzătorii ambulanți la

companii care nu raportează autorităților fiscale. Per total, valoarea economiei subterane reprezintă activitățile ne raportate și ne raportate care nu sunt incluse în cifrele oficiale privind PIB.

Africa de Est, lider al economiei "din umbră": 41,6% din PIB

În aproximativ jumătate din țările analizate, economia subterană reprezintă o medie de 19% din PIB, conform EY. În America de Nord, economia subterană reprezintă 9% din PIB, aceasta fiind cea mai mică pondere la nivel global.

Totuși, în termeni de valoare absolută, economia subterană a SUA este a doua cea mai mare din lume, în valoare de aproximativ 1,4 trilioane de dolari. (A.V.)

(continuare în pagina 4)

CORESPONDENȚĂ DIN BULGARIA

De ce aleg turiștii români litoralul bulgăresc?

- Ion Bondar, HVD: "Raportul calitate-preț este mai bun decât în România" ● Lucian Bădărea, IRI Travel: "Calitatea serviciilor și facilitățile din Bulgaria, în special pentru copii, se găsesc mai greu în România"
- Turismul ecologic, pachetele "ultra all inclusive" și soluțiile ce folosesc inteligența artificială, printre tendințele ce definesc litoralul bulgăresc în acest an

Turiștii români sunt tot mai interesați de destinațiile din Bulgaria, rezervările din acest an înregistrând o creștere de 35% față de cele din 2024 - an de referință pentru vânzările acestei destinații - atât la nivel general, cât și în cazul lanțului hotelier HVD, potrivit lui Lucian Bădărea, CEO al touropérateurilor IRI Travel.

Calitatea superioară a cazării, prețurile mai mici, facilitățile și modul în care sunt tratați clienții se numără printre motivele pentru care turiștii români aleg litoralul bulgăresc în defavoarea celui din țara noastră, potrivit

opinilor exprimate la sfârșitul săptămânii trecute, în cadrul unui eveniment de sfârșit al resortului de lux HVD Reina del Mar din stațiunea Obzor, Bulgaria.

Lucian Bădărea a spus: "Tut și românii care aleg litoralul din Bulgaria vin datorită condițiilor de cazare. În Bulgaria sunt peste 300 de hoteluri ce au între trei și cinci stele, care oferă pachete all inclusive și ultra all inclusive, pe când în România sunt cel mult 40-50 de astfel de hoteluri, care nu sunt foarte ieftine."

ANDREIA COMI

(continuare în pagina 12)

Cum să construiești un portofoliu inteligent de investiții în vremuri incerte; Strategia unui investitor de top pe eToro

(Interviu cu Zechariah Zheng, investitor Elite Pro pe eToro)



"Vreau să fiu cel mai bun investitor pe eToro"

ZECHARIAH ZHENG,
investitor Elite Pro

Zechariah Zheng, cunoscut și sub numele de fundmanager pe eToro, are ca obiectiv să fie cel mai bun investitor pe eToro. Zechariah este un investitor Elite Pro din Australia, cu peste 15 ani de experiență în tranzacționare și o vastă experiență în domeniul bancar de investiții, structurarea produselor și gestionarea fondurilor. Gestionând peste 15 milioane de dolari în active copiate de peste 8.000 de investitori, el combină cercetarea fundamentală aprofundată cu modele cantitative și procese bazate pe inteligență artificială. Zechariah deține o diplomă de master în finanțe, o diplomă de licență în contabilitate și o diplomă în Bănci și Finanțe. Misiunea sa este să ofere investiții de calitate instituțională oamenilor obișnuiți prin transparență, gestionarea riscurilor și performanță pe termen lung.

Reporter: Care au fost primii pași pe care i-ai făcut pentru a deveni un investitor Elite Pro?

Zechariah Zheng: Pentru mine, momentul decisiv a fost moartea tatălui meu. Aveam nevoie de ajutor pentru a-mi gestiona banii, dar lucrând în acest domeniu, mi-am dat seama că de diferite sunt lucrurile pentru oamenii obișnuiți în comparație cu cei bogati. Sfatul, accesul și instrumentele nu erau deloc aceleași. Pe rețele de socializare, vedeam mereu oameni care făceau afirmații îndrăznețe, fără a avea cum să-și dovedească rezultatele.

Asta m-a atras la eToro. Era o modalitate nouă și mai bună de a reduce acest decalaj, oferind oamenilor obișnuiți șansa de a urmări investitori reali, cu performanțe reale și transparente. Pe eToro nu poți falsifica rezultatele. Sunt publice, verificate și se asigură condiții de concurență echitabile.

M-am alăturat eToro acum peste nouă ani, după ce am descoperit platforma într-un raport PwC despre fintech. Având în vedere că am lucrat în domeniul financiar, am studiat în profunzime și am început să tranzacționez

de la 21 de ani - mi-am deschis primul cont de ziua mea, la 21 de ani. Am simțit că eToro ar putea fi platforma care să acopere cu adevărat această diferență. Și am vrut să fac parte din această mișcare.

În al doilea an, am ajuns rapid la statutul de Elite, dar după scurt timp am coborât la Cadet. Am petrecut un an de zile lucrând în limbie, perfecționându-mi strategia și metodele. În timp, rezultatele au venit și am revenit la Elite Pro, de data aceasta cu mai multă reziliență și claritate. A fost o călătorie de învățare, adaptare și dedicare îmbunătățiri pe termen lung.

Reporter: Care a fost evoluția ta ca investitor eToro?

Zechariah Zheng: Principiul meu de bază atunci când investesc a rămas același: să caut oportunități subevaluate, cu un raport net/recompensă ridicat. Acest lucru nu s-a schimbat de la început.

Ceea ce a evoluat este modul în care acționez. Pe măsură ce eToro a introdus mai multe clase de active, am extins către acele clase, adăugând acțiuni și criptoactive, îndepărtându-mă de

focul meu inițial pe macroeconomia globală. Dar procesul de bază a rămas același.

De-a lungul timpului, mi-am perfecționat metodele, am construit modele mai structurate și, recent, am introdus instrumente de inteligență artificială pentru a îmbunătăți eficiența și scalabilitatea. Obiectivul a rămas același: să fac alegeri logice, asimetrice și să evit pierderile permanente de capital.

Reporter: Care sunt obiectivele de investiții în viitor?

Zechariah Zheng: Vreau să fiu cel mai bun investitor pe eToro - nu neapărat cel cu cel mai mare randament într-un an, ci cel mai constant pe o perioadă de 20 de ani.

Mă concentrez pe a sumarea unor riscuri logice - minimizarea pierderilor; maximizarea câștigurilor și acumularea randamentelor în timp. Vreau să ajut mai multe persoane să-și sporească averea și să construiască încredere prin transparență și rezultate.

A CONSEMNAȚIA EMILIEI OLESCU

(continuare în pagina 4)